

6. MACROECONOMIA: POLITICAS MACROECONOMICAS

Las políticas macroeconómicas tiene dos áreas para influir en la economía:

POLITICA MONETARIA Y POLITICA FISCAL

POLITICA MONETARIA

Es controlada por el banco central (la FED en EU, Banxico en México). Los instrumentos que maneja son: variación en la cantidad de dinero, y en consecuencia, modifica el nivel de la tasa de interés. Asimismo, influye en el sistema financiero y bancario.

POLITICA FISCAL

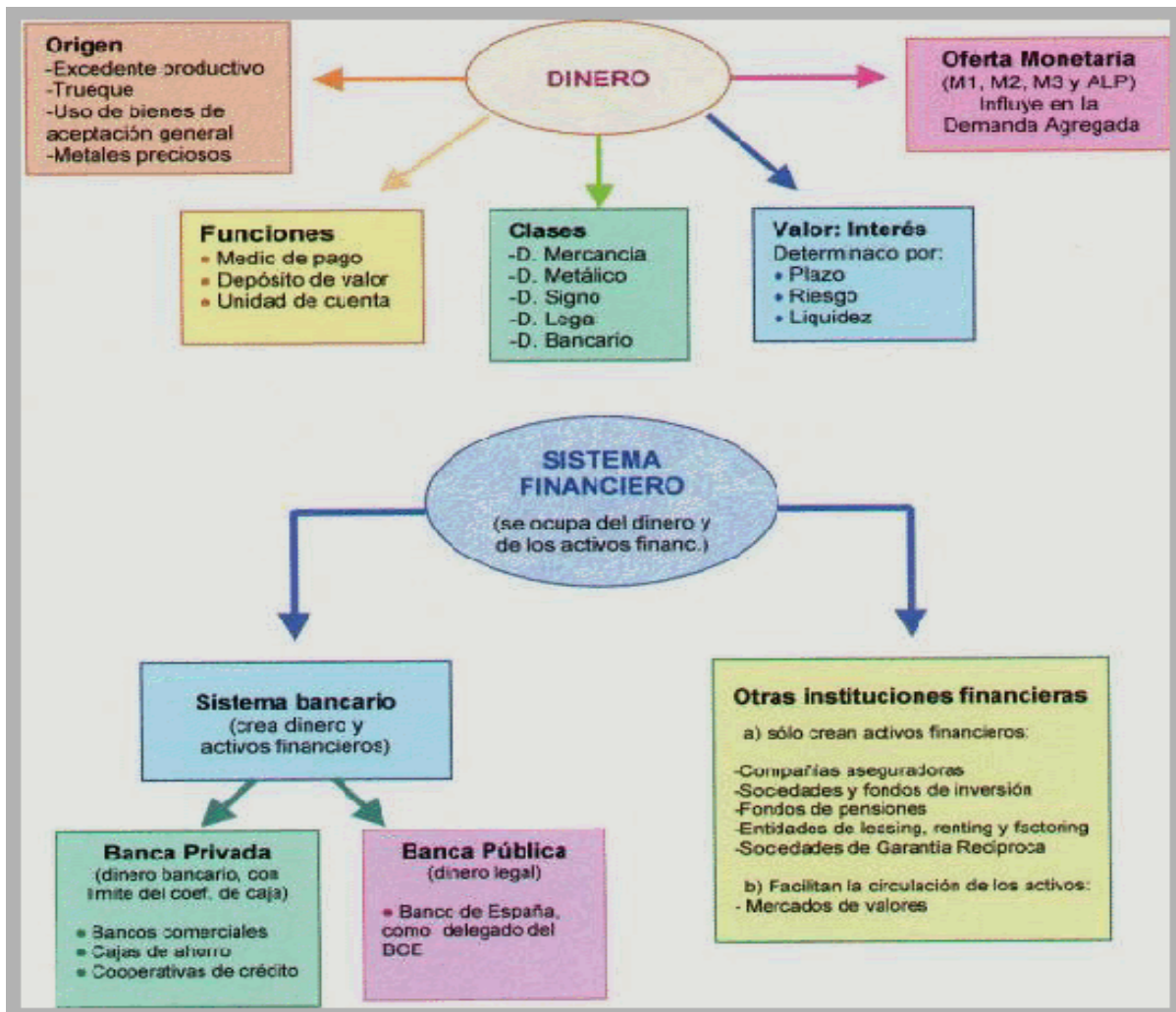
Generalmente es a iniciativa del poder ejecutivo del gobierno. Sus instrumentos son: tipos impositivos, gasto e inversión pública y endeudamientos (internos y externos).

A dichas políticas también se les suele llamar *POLITICAS ESTABILIZADORAS* o *POLITICAS ANTICICLICAS*, pues tienen como objetivos moderar las fluctuaciones del ciclo económico, que se ven reflejadas en: tasas de crecimiento del producto, inflación, desempleo, etc.

En la implantación de determinadas políticas estabilizadoras hay juicios de valor.

Por ello, el ciclo económico resulta alterado. Si hay éxito en las medidas implantadas se logra suavizarlo, en caso contrario, se puede acentuar las fluctuaciones de la economía. Por ejemplo el monetarismo postula que las variaciones de gran impacto en las actividades económicas son resultado de la intervención del sector público más que responsabilidad del sector privado.

A continuación se presenta lo referente al dinero, interés y política monetaria:



En el centro del sistema monetario está el dinero, ya que es el que va a ser el medio de cambio. Todo sistema monetario se relacionará con una unidad monetaria, sea metálica o no. El sistema monetario mexicano se relaciona con el peso, que es la base de tal sistema; el norteamericano con el dólar, el inglés con la libra esterlina, etc., etc.

Todo sistema monetario ha de ser regulado por:

- Normas legales
- Instituciones como el banco central.
- Medios, esto es, los metales que se utilizarán para la acuñación de moneda fraccionaria, como por ejemplo: cobre, níquel, plata; papel especial para la impresión de billetes; maquinaria y herramienta especializada; personal especializado.

El nombre de la unidad monetaria será determinado por cada país en cuestión. Las principales monedas mundiales son: el dólar, el euro, el yen, entre otras.

Teniendo como base al sistema monetario se desarrolla el Sistema Financiero, al que podemos definir de la siguiente manera:

Conjunto de leyes, reglamentos, organismos e instituciones que generan, captan, administran, orientan y dirigen, tanto el ahorro como la inversión, y financiamiento dentro de un marco legal de referencia, en el contexto político - económico que brinde el país de que se trate.

Constituye el gran mercado donde se contactan oferentes y demandantes de recursos monetarios.

Todo sistema financiero es creado debido a la creciente necesidad de las micro, medianas y pequeñas empresas ya que para su óptimo funcionamiento deben obtener financiamiento a corto plazo ya sea que este provenga de la banca u organismos similares; aunque las empresas de mayor capacidad con frecuencia optan para combatir esta imperiosa necesidad con emitir obligaciones, colocar acciones en la bolsa o bien por aceptaciones bancarias, entre otras. La idea de integrar deficitarios con superavitarios es el arte o ciencia de administrar bien el dinero.

Básicamente el sistema financiero se integra por:

- Grupos Financieros
- Banca Comercial
- Banca de Desarrollo
- Casas de Bolsa
- Sociedades de Inversión
- Aseguradoras
- Arrendadoras Financieras
- Afianzadoras
- Almacenes Generales de Depósito,
- Uniones de Crédito
- Casas de Cambio y Empresas de Factoraje.

Todas estas instituciones tienen un objetivo en específico:

Captar los recursos económicos de algunas personas para ponerlo a disposición de otras empresas o instituciones gubernamentales que lo requieren para invertirlo. Éstas últimas harán negocios y devolverán el dinero que obtuvieron además de una cantidad extra (rendimiento), como pago, lo cual genera una dinámica en la que el capital es el motor principal del movimiento dentro del sistema.

Este objetivo puede realizarse por la vía del ahorro o la inversión de las personas físicas y morales, así como de los préstamos solicitados por empresas a través de la llamada "emisión de títulos" (o "emisión de papeles") que pretendan obtener un beneficio económico a partir de su incursión en alguna de las modalidades del sistema.

En contraparte, los integrantes del sistema reciben, de manera directa o indirecta, un beneficio económico por el desempeño de su actividad: en el caso de una institución privada con fines lucrativos (bancos, casas de bolsa, etc.), mediante una comisión o interés; en el de una institución privada no lucrativa (asociaciones, academias, etc.), a través de las cuotas de sus agremiados que sí obtienen ganancias económicas.

Todo sistema financiero es regulado por distintas instituciones gubernamentales, quienes vigilarán que las operaciones que se realicen sean dentro del marco legal y jurídico.

INFLACION

Un fenómeno que está relacionado con los sistemas monetario y financiero lo es la inflación o incremento en los precios. Este evento ha sido explicado por diversas teorías, alguna de ellas afirma que la inflación se debe a un exceso de circulante, y otra explicación, es la de que es el resultado por deficiencias estructurales de la capacidad productiva, como es atraso en la oferta de satisfactores, baja productividad, etc.

Análisis de sus causas internas y externas:

La inflación depende fundamentalmente de la proporción en que se muevan en el tiempo dos factores: la producción y el dinero.

Causas internas

- a) *Producción agropecuaria insuficiente.*
- b) *Emisión excesiva de circulante que no está respaldado por la producción.*
- c) *Excesivo afán de lucro de los comerciantes.*
- d) *Espiral precios-salarios.*
- e) *Actividades especulativas, así como acaparamiento y ocultamiento de mercancías.*
- f) *Altas tasas de interés y deficiente canalización del crédito bancario.*
- g) *La devaluación.*
- h) *La inflación misma.*

Causas externas.

- a) *Importaciones.*
- b) *Afluencia excesiva de capitales externos.*
- c) *Exceso de exportaciones.*

Consecuencias de la inflación

La inflación nacional afecta a las fuentes de ahorro interno, ya que provoca un aumento relativo en la preferencia del público por el consumo en vez del ahorro, ante la especulación y aumento de los precios en el futuro.

Este fenómeno se agudiza si el interés pagado al ahorrador no cubre la pérdida de poder adquisitivo del dinero.

Devaluación. Es uno de los efectos más importantes en la economía debido a que la demanda y oferta de divisas son influidas por el comportamiento de los precios; por ejemplo, si en un país el aumento de precios es superior al que se da con los países con los que principalmente comercia, el resultado será el encarecimiento de bienes y servicios.

Menor poder adquisitivo.

Desempleo.

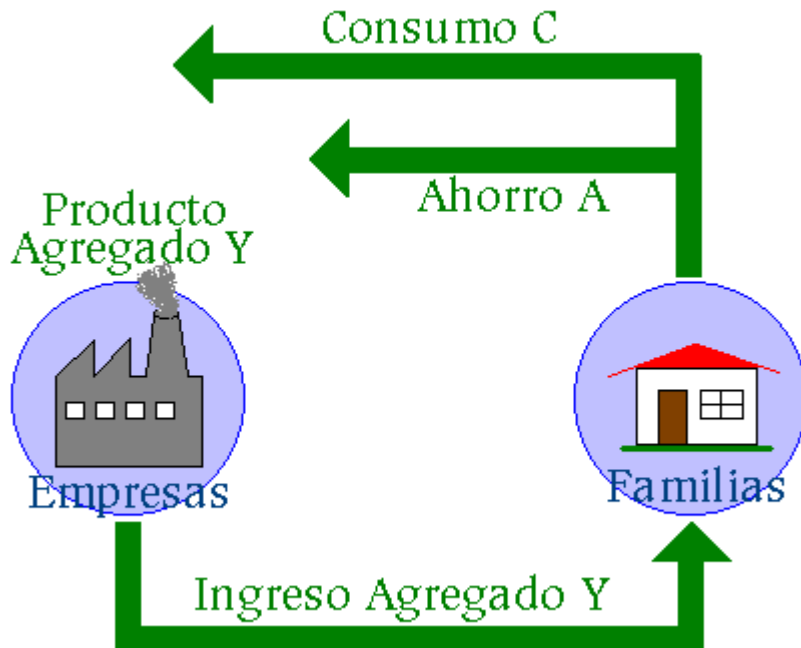
Incertidumbre empresarial y del consumidor.

La inflación se mide por medio de índices de precios, que son una muestra de precios de los satisfactores básicos de una sociedad determinada. En México es el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), calculado por el Banco de México.

6.6 Ingresos y gastos del país

Para comprender el comportamiento de los principales problemas macroeconómicos, así como dar su solución o atenuarlos, se requiere de la contabilidad nacional, la que permitirá describir las relaciones entre la producción, la renta y el gasto.

Todo el sistema de cuentas de la contabilidad nacional se puede ir comprendiendo por medio de los siguientes esquemas:



Básicamente lo que se puede ver es que toda producción genera ingreso a los distintos agentes económicos. **La idea central es que la producción es igual al ingreso e igual al gasto.** Las empresas obtienen la producción, cuyo total es igual al Producto Nacional Bruto (PNB). La producción se logra utilizando factores productivos; así, los gastos por el uso de los factores productivos generan el ingreso (o renta) de las economías domésticas o familias; el gasto de éstas genera la demanda de los bienes producidos por las empresas.

PNB, PIB

El PNB (Producto Nacional Bruto) es el valor de todos los bienes y servicios finales producidos en un periodo determinado por factores de producción que son propiedad de los residentes en el país.

Es importante tomar en cuenta lo siguiente:

- ✓ Se insiste en que sean bienes y servicios finales para evitar la doble contabilización. Por ejemplo, en el PNB se incluye el precio de un

automóvil, pero no el precio de los neumáticos. Las partes que forman el auto, y que fueron adquiridas por su fabricante, son los llamados bienes intermedios o insumos intermedios, y su valor no se considera en el PNB.

La doble contabilización se evita con el **Valor Agregado** (también llamado añadido). La idea de este concepto es la siguiente: para el cálculo del PNB, en cada etapa de fabricación del bien sólo se toma en cuenta el valor que se le fue agregando hasta su terminación. Por ejemplo:

ETAPAS DE LA PRODUCCION DE UNA PIEZA DE PAN	VALOR DEL BIEN EN CADA ETAPA	VALOR AGREGADO	VALOR DE COMPRAS INTERMEDIAS
Trigo en el campo		\$3.00	\$3.00
Harina en el molino		\$7.00	\$4.00
Pan en la tahona		\$15.00	\$8.00
Pan en el expendio		\$20.00	\$5.00
SUMA		\$45.00	\$20.00

La suma de los valores agregados en cada etapa es igual al valor final del pan vendido.

- ✓ Precios de mercado. El PNB valora los bienes a precios de mercado, el cual, para muchos bienes incluye los impuestos indirectos (impuestos sobre ventas, sobre el consumo de un artículo). Se entiende que el vendedor no recibe dicho precio de los bienes. El precio neto de impuestos indirectos es el coste de los factores, que es la cantidad que reciben los factores de la producción que fabricaron el bien.

PIB. El PIB es el valor de los bienes finales producidos en el interior de un país. La diferencia con el PNB es que una parte de éste se obtiene en el extranjero. Cuando el PNB es mayor que el PIB quiere decir que los residentes de un determinado país ganan en el extranjero más de lo que ganan los extranjeros en ese país. Por ejemplo, en EU el PNB es un poco de más cuantía que el PIB, por lo tanto, las empresas y residentes estadounidenses que tienen plantas fabriles o laboran fuera, ganan más en los países extranjeros que los que se ganan en EU los empresarios y personas extranjeras.

PNN (Producto Nacional Neto). Es la diferencia entre PNB y la depreciación de los bienes de capital existentes en un periodo.

Para lograr el PNB se incurre en desgaste del stock de capital (máquinas, instrumentos, equipo, plantas fabriles, etc.). En la contabilidad nacional a la depreciación se le llama Cuota de Consumo de Capital.

PNB nominal y real e ingreso personal disponible

El PNB nominal mide el valor de la producción que se logró en un lapso de tiempo con los precios vigentes de ese periodo. Comúnmente se dice a precios corrientes.

El PNB nominal varía cada año por las siguientes razones:

- Cambia la producción física de bienes.
- Cambian los precios de mercado.

PNB real: mide las variaciones que tienen lugar en la producción física de la economía entre dos periodos diferentes de tiempo, valorando todos los bienes producidos en ambos periodos a los mismos precios, o en unidades monetarias constantes.

En la contabilidad nacional de un país dado se valora el PNB real con respecto a un año base. Ejemplo:

PNB DE 2002		
15 plátanos	\$20	\$300
50 naranjas	\$22	\$1,100
		\$1,400

PNB (NOMINAL) DE 2007		
20 plátanos	\$30	\$600
60 naranjas	\$25	\$1,500
		\$2,100

PNB REAL DE 2007 (MEDIDO A PRECIOS DE 2002)		
20 plátanos	\$20	\$400
60 naranjas	\$22	\$1,320
		\$1,720

El PNB nominal en el 2002 es de \$1,400 y en el 2007 de \$2,100, lo que representa un aumento del 50%, pero nominalmente. Este incremento se debe al aumento de los precios y no al de la producción física. Para saber el PNB real de 2007 se valora la producción con los precios de 2002. Se ve que el PNB real es de 23%, el cual mide de mejor manera, o real, el incremento de la producción física de la economía.

Ingreso Personal Disponible

Como ya se había señalado de acuerdo al gráfico, **el ingreso (o renta) es igual al valor de la producción**, ya que los ingresos que se obtienen por la venta de la producción son percibidos por alguien en forma de ingreso (o renta). La persona que adquiere pan paga indirectamente al agricultor, al molinero, al panadero y al vendedor de la panadería por el trabajo y el capital que se han utilizado en la elaboración, contribuyendo a los beneficios.

Antes de llegar al Ingreso Personal Disponible y de comprobar que el ingreso es igual al valor de la producción es conveniente hacer las siguientes precisiones:

1. La depreciación no debe de considerarse como integrante del ingreso o renta, ya que es un costo de la producción. Como ya se había señalado, $PNB - Depreciación = PNN$. En varias economías la depreciación es de aproximadamente un 11% del PNB.
2. El PNB se valora a los precios de mercado. Sin embargo, el ingreso o renta que reciben los productores no incluye los impuestos sobre las ventas (que son parte del precio de mercado). Por lo tanto, el ingreso o renta es menor que el PNB. En algunos países los impuestos indirectos son aproximadamente 10% del PNB.

Con las dos deducciones al PNB se obtiene el Ingreso Nacional (o renta nacional), quien proporciona el valor de la producción al coste de los factores, en lugar de a los precios de mercado. En este sentido, nos va a indicar lo que reciben los factores de la producción en forma de ingreso, antes de deducir los impuestos directos y de añadir las transferencias. Ver el siguiente cuadro:

PNB Y EL INGRESO NACIONAL	
(Miles de millones de UM)	
PNB	3988.5
(-) DEPRECIACION	438.4
Igual a PNN	3550.1
(-) IMPTOS. INDIRECTOS	328.4
OTROS (NETO)	10.4
Igual a :	
INGRESO NACIONAL	3211.3

Naturalmente, el ingreso nacional se distribuye entre los distintos tipos de participación de los factores, como se muestra a continuación:

EL INGRESO NACIONAL Y SU DISTRIBUCION		
	MILES DE MILL. DE UM	%
INGRESO NACIONAL	3,211.30	100
Remuneración de asalariados	2,372.50	73.9
Renta de propietarios	242.2	7.5
Rentas de alquileres y similares	13.8	0.4
Beneficios de S.A.	295.5	9.2
Intereses netos	287.4	8.9

Se observa la elevada participación de los sueldos y salarios (remuneración de asalariados) en el ingreso nacional. La renta de los propietarios es la que proviene de las actividades empresariales. La renta de alquileres personales considera la que proviene de la propiedad de patentes, royalties, etc. Intereses netos toma en cuenta a los pagos efectuados por empresas del interior y por el resto del mundo a individuos y empresas que les han prestado previamente.

Para la macroeconomía es muy importante conocer cuánto reciben de ingreso las economías domésticas (hogares o individuos) y las empresas individuales, incluidas las transferencias (pensiones, programas de beneficencia, apoyos al gobierno, etc.). En el siguiente cuadro se muestra el paso del ingreso nacional al ingreso personal:

EL INGRESO NACIONAL Y EL INGRESO PERSONAL	
(En miles de millones de UM)	
INGRESO NACIONAL	3211.3
MENOS:	
Beneficios de SA	295.5
Cotizaciones de la SS	354.9
MAS:	
Transferencias del S. Público	484.5
Ajuste por intereses	168.9
Dividendos	78.9
Igual a:	
INGRESO PERSONAL	3293.5

Se observa que al ingreso nacional se le deduce:

1. Beneficios de las sociedades anónimas (empresas) antes de pagar impuestos, pues no son un componente directo del ingreso nacional.
2. Las cotizaciones de la seguridad social.

Y, se le suman 3 rubros:

1. Pagos de transferencias del sector público a personas, como los subsidios, pensiones, servicios médicos, donaciones, etc.
2. Ajustes por intereses. Son otros pagos no clasificados como pago a factores, pero que representan rentas para las economías domésticas o para las empresas.
3. Dividendos.

Realizadas las deducciones y las sumatorias se obtiene el **ingreso personal**, el cual, es un concepto útil ya que se utiliza como una guía del comportamiento del PNB. El **ingreso personal** se calcula mensualmente, mientras que el ingreso nacional es trimestralmente su cálculo.

En suma, el **ingreso personal** está compuesto por ingresos al trabajo, más la de los propietarios, más la de los alquileres, dividendos e intereses; más transferencias y menos cotizaciones de las personas a la seguridad social.

Para llegar al **Ingreso Personal Disponible**. Al **ingreso personal** hay que deducirle los impuestos personales (impuestos sobre la renta, aportaciones a la seguridad social, cuotas sindicales, etc.) y otros pagos no impositivos como los derechos de licencia, multas de tránsito, etc.

En consecuencia:

El **Ingreso Personal Disponible** es la cantidad que las economías domésticas pueden dedicar al gasto o al ahorro, como se muestra en el siguiente cuadro:

INGRESO PERSONAL, INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y SU EMPLEO		
	MILES DE MILL. DE	MILES DE UM MILL. DE
		% DEL ING. UM P. DISPONIBLE
RENTA PERSONAL	3293.5	
Menos:		
Impuestos personales y contribuciones no impositivas	492.7	
Igual a:		
INGRESO PERSONAL DISPONIBLE		2800.8
		100
CONSUMO		2671.8
		95.4
AHORRO		129
		4.6

Se puede apreciar que el gasto más importante es el consumo personal, y de lo que queda, en su mayor parte se ahorra.

Resumiendo, para llegar al Ingreso Personal Disponible se realiza lo siguiente:

PNB – Depreciación = PNN
PNN – Impuestos Indirectos = Ingreso Nacional

Ingreso Nacional = Sueldos y salarios + Ingresos de propietarios + Rentas personales de alquiler + beneficios de S.A. + Intereses netos

Ingreso Nacional – Beneficios de S.A. – Cotizaciones de la Seguridad Social – Ingresos por transferencias + Ajuste por Intereses + Dividendos = INGRESO PERSONAL

INGRESO PERSONAL – Pagos de impuesto personales y Contribuciones no impositivas = **INGRESO PERSONAL DISPONIBLE**

INGRESO PERSONAL DISPONIBLE = Consumo + ahorro.

Deflatación para el cálculo del PIB REAL Y DE SU CRECIMIENTO

El computo del producto, así como de otros indicadores macroeconómicos que se utilizan para analizar la actividad económica en un año determinado, se realiza con valores monetarios, tomando como base los precios que prevalecieron en ese año; en consecuencia, no puede ser representativa la comparación con otros años porque la unidad monetaria no es la misma, pues los precios sufren cambios, sobre todo en periodos de alta inflación.

Por lo tanto se debe de deflatar, es decir, quitar los efectos de la inflación:

$$\frac{\text{PIB NOMINAL}}{\text{Indice de crecimiento de los precios}} \times 100$$

Para calcular su tasa de crecimiento:

$$\left(\frac{\text{Valor final}}{\text{Valor inicial}} - 1 \right) \times 100$$