

8. ECONOMIA INTERNACIONAL, CRECIMIENTO Y DESARROLLO

8.1 El crecimiento a largo plazo y la productividad

Hablar de crecimiento, desarrollo y progreso nos remite a un enfoque económico, y es que son conceptos que encierran valores cualitativos como la educación, civismo, derechos humanos, salud, etc., etc., los cuales son resultado de avances económicos que son de tipo cuantitativo; además, por que la economía es una actividad social, y por lo tanto, tiene cuestiones éticas y morales en toda ella.

CRECIMIENTO Y DESARROLLO.

CRECIMIENTO ECONOMICO

Crecimiento económico representa la expansión del Producto Interno Bruto (PIB) potencial de un país, va a señalar el nivel de la actividad económica de un país.

Cada periodo (trimestral, semestral y sobretodo anual) se dan cifras sobre el crecimiento económico que se obtuvo o se espera obtener.

Por consiguiente, al tener esta expansión del producto se podrá contar, por ejemplo, con más automóviles, refrigeradores, productos químicos, agrícolas, servicios, alimentos, etc., etc. Y, si la población no creció en forma semejante, se dirá que hay más bienes y servicios para cada uno de los miembros de la sociedad.

Se puede observar que es un concepto meramente cuantitativo.

DESARROLLO ECONOMICO

El Desarrollo es un concepto más complejo, por que a través de él se pretende medir no sólo cuanto creció la economía, sino además qué beneficios está obteniendo cada uno de los grupos; qué posibilidades futuras se generaron para seguir alcanzando mayores índices de bienestar, y que logros culturales, de justicia, políticos y sociales, que no se miden sólo materialmente, está logrando una determinada economía. Por ejemplo: podría darse la situación de que un país invierta una buena parte de sus recursos en la construcción de viviendas residenciales, esto mostraría un crecimiento económico, pero si se analiza desde el punto de vista del desarrollo, veríamos que pocos son los favorecidos con ello, y que han sido descuidadas otras áreas fundamentales al quehacer humano. Simplificando, el desarrollo requiere de más estimadores de calidad y menos de cantidad.

Asimismo, en el mundo se van a tener dos tipos de países: los desarrollados y los que están en vías de desarrollo, siendo estos últimos, aquellos que tienen una baja renta per cápita en relación con los países más avanzados como podrían ser Estados Unidos, Japón y los de Europa Occidental. A continuación presentamos algunas diferencias entre ambos tipos de economías:

CARACTERÍSTICAS ECONOMICAS Y SOCIALES DEL DESARROLLO Y EN VÍAS DE DESARROLLO

ECONOMICAS

EN VIAS DE DESARROLLO	DESARROLLADOS
<ul style="list-style-type: none"> • Ingreso bajo por persona • Predominio de actividades primarias • Baja productividad • Factores productivos mal aprovechados • Alta exportación de materia prima • Técnica atrasada • Baja capitalización • Baja tasa de ahorro 	<ul style="list-style-type: none"> • Ingreso alto por persona • Predominio de industrias y comercio • Alta productividad • Óptimo aprovechamiento de factores productivos • Alta exportación de productos industriales • Técnica avanzada • Alta capitalización • Alta tasa de ahorro

SOCIALES

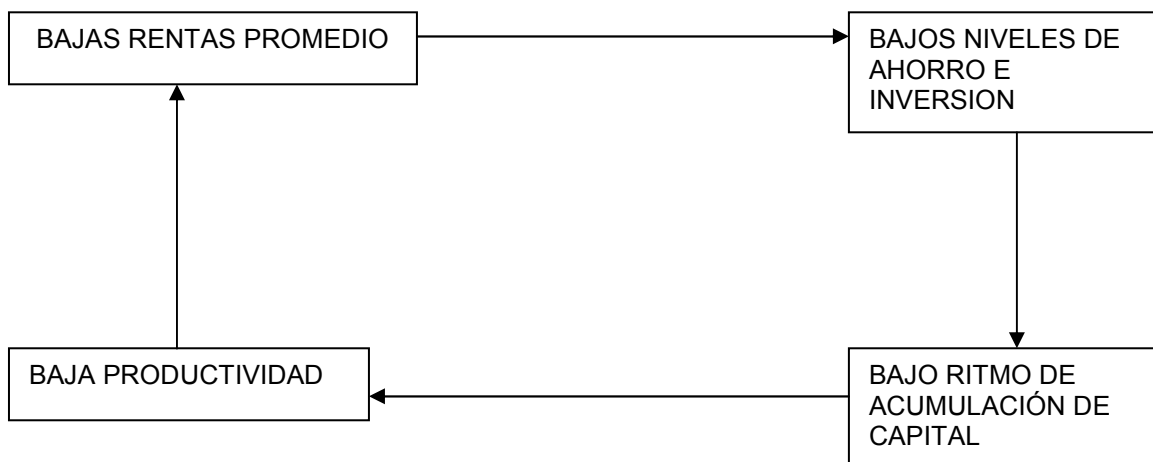
EN VIAS DE DESARROLLO	DESARROLLADOS
<ul style="list-style-type: none"> • Alto porcentaje de analfabetismo • Alta insalubridad • Mortalidad alta, sobre todo infantil • Alta natalidad • Alto crecimiento demográfico • Bajo promedio de vida • Nivel de vida bajo • Alto desempleo 	<ul style="list-style-type: none"> • Mínimo o nulo analfabetismo • Baja insalubridad • Mortalidad general, baja • Baja natalidad • Bajo aumento demográfico • Alto promedio de vida • Alto nivel de vida • Bajo desempleo

Obviamente, el desarrollo implica ventajas, aunque también algunas desventajas:

VENTAJAS Y DESVENTAJAS DEL DESARROLLO

VENTAJAS	DESVENTAJAS
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Aumento del dominio humano sobre el medio en que se vive. ✓ Oportunidad para escapar de la miseria, hambre, plagas, epidemias y muerte prematura. ✓ Posibilita el obtener más alimento, en cantidad y variedad, con menos trabajo. ✓ Se mejora la cultura, la salud y el esparcimiento, tan necesario en los tiempos actuales. ✓ Incremento en la disposición de bienes y servicios. ✓ Facilidad de personas, que se dedican a agotadoras tareas primarias, para dirigirse a otras actividades. ✓ Propicia mayor participación de la mujer en actividades productivas e intelectuales. ✓ Aumenta el altruismo. ✓ Etc. 	<ul style="list-style-type: none"> ○ Alto desperdicio o consumismo. ○ Aumento del individualismo, sólo hay preocupación por intereses propios. ○ Destruye actividades artesanales o de pequeños productores, o de comerciantes en pequeño. ○ Aumento de asalariados y no de propietarios. ○ Deshumanización por las tensiones en las organizaciones, y rutinas rígidas de horarios. Población en estrés. ○ Gigantismo de las ciudades. ○ Daños ecológicos. ○ Agudización de la desigualdad. ○ Etc.

Aquí, es oportuno mencionar al llamado “Círculo Vicioso de la Pobreza”, como varios autores lo refieren, pues se consideran a la pobreza un gran impedimento al desarrollo:



Ahora bien, la pregunta sería ¿cómo lograr el anhelado Desarrollo Económico?

Hay explicaciones simplistas, desde las que se refieren a cuestiones geográficas como las que se refieren a razones raciales, pues en los países avanzados la mayor parte de la gente es blanca.

Sin embargo, proposiciones más serias o formales consideran 4 factores básicos para el Desarrollo, y que son:

1. Los recursos humanos. Oferta de trabajo, educación, disciplina y motivación.
2. Los recursos naturales: la tierra, los minerales, los combustibles y el clima.
3. La formación de capital: maquinas, fábricas, carreteras, puertos, etc.
4. Cambio tecnológico e innovaciones; ciencia, ingeniería e iniciativa empresarial.

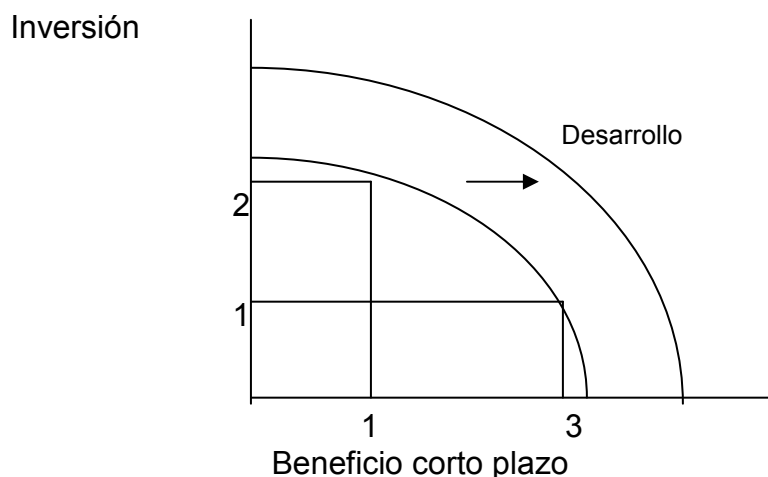
La combinación de estos factores inciden en un mejor desarrollo. Pero ¿cómo lograr esta armonía de factores?, ¿Por qué no se a logrado si al parecer se ve muy simple su aplicación?

Como se puede observar, hay que utilizar recursos, destrezas, educación superior en ingenierías, etc., etc.

Con este marco es como surgen distintos debates y dilemas entre qué es lo que más conviene por resolver en economías en desarrollo.

El implantar políticas e instrumentos para lograr Desarrollo y progreso se requiere del esfuerzo y sacrificio tanto del Estado (y su representación: gobierno) como de la Iniciativa Privada y de otros sectores de la sociedad (sindicatos tanto obreros y patronales, intelectuales, científicos, centros de investigación y universidades). Pero, quién y cómo se pagarán los costos, es decir, cómo se va a financiar el desarrollo. Gobierno : ¿impuestos, deuda interna y externa?, Iniciativa Privada: ¿disminución de utilidades, impuestos, más generación de proyectos de inversión que den empleos?

De acuerdo a lo expresado en la definición de economía y al esquema, ésta cobra factura por la alternativa que se tome. Pongamos por caso el siguiente gráfico:



En el eje vertical tenemos a la Inversión que incluye tanto a la privada como a la pública; en el eje horizontal se representa el beneficio a corto plazo que es hasta un año. La curva de desarrollo es la meta o el anhelo que se persigue y se señala con la flecha.

Para llegar a la curva de desarrollo, es natural que se tenga que invertir (por todos los agentes de la economía: públicos y privados) en los 4 factores (recursos humanos, naturales, formación de capital y tecnología) que se señalaron en el apartado anterior, pero, esas son inversiones de maduración en el largo plazo que rendirán frutos más tarde, que implican más ahorro y menos consumo, en algunos casos menos utilidades por el momento, etc. Por ejemplo, si se da la inversión en 2 el beneficio en el corto plazo es menor (1), pero se estarán dando las bases para mejores condiciones de vida (desarrollo y progreso). Y viceversa, si se da poca inversión (1) el beneficio en el corto plazo es mayor (3).

La productividad

Todas las empresas y economías en general tratan de alcanzar algo que es sumamente necesario para la sociedad en el tiempo y en el espacio: **la productividad**.

La Productividad está muy estrecha a la eficiencia económica. Ha permitido el crecimiento y desarrollo de las sociedades.

Para la empresa va a ser un indicador que mide su eficiencia.

Se puede medir distintas situaciones, como las siguientes:

$$\text{Productividad} = \frac{\text{cantidad de bienes}}{\text{Factores de producción empleados}}$$

Se debe de considerar, para este planteamiento, al tiempo (año, día, mes, etc.).

No confundir producción total o suma de factores con productividad, pues aquellas se relacionan para obtener esta última.

Un mejor aprovechamiento de los recursos conlleva aumento en la productividad y viceversa.

Hay la opinión de que sólo el trabajo es productivo, mientras que los otros factores apoyan, aumentando o disminuyendo, la productividad del trabajo. Por tanto se tiene lo siguiente:

$$\text{Productividad del trabajo} = \frac{\text{producción total}}{\text{Número de trabajadores}}$$

A continuación se muestra con un ejemplo este caso de productividad del trabajo:

COL 1 Trabajadores	COL. 2 Producción Total	Col. 3 Productividad Columnas (2) / (1)
1	60	60
2	170	85
3	320	106.6
4	390	97.5
5	440	88
6	470	78.3
7	480	68.5
8	400	50

Podemos ver que con el tercer trabajador se obtiene la máxima productividad; esto se relaciona con la ya conocida ley de los rendimientos decrecientes.

En microeconomía se usa mucho la **productividad marginal**, la cual, mide el aumento de la producción total provocada por el aumento de los factores productivos:

$$\text{Productividad} = \frac{\Delta \text{Producto total}}{\Delta \text{factores productivos}}$$

Un caso es la **productividad marginal del trabajo**. Se considera como la cantidad adicional de producción que se obtiene, al agregar una unidad más del factor trabajo, manteniendo constantes los demás factores que se utilizan.

PRODUCTIVIDAD MARGINAL DEL TRABAJO

PRODUCCION DE TELA		
Col (1)	Col. (2)	Col (3)
Trabajadores	Producción Total	Productividad Marginal del Trabajo Var. Col. (2) / Var. Col.(1)
1	60	60
2	170	110
3	320	150
4	390	70
5	440	50
6	470	30
7	480	10
8	400	-80

En la tabla anterior se observa que la más alta productividad se da entre el trabajador 2 y el 3.

También se pueden obtener las siguientes productividades:

$$\text{Productividad del capital} = \frac{\text{Producto total}}{\text{Capital total}}$$

$$\text{Productividad marginal del capital} = \frac{\Delta \text{Producto total}}{\Delta \text{Capital}}$$

Es posible calcular las productividades de las inversiones.

La productividad ha permitido que la humanidad halla podido, y pueda, realizar la producción con menos esfuerzo, con mejores resultados y en el mismo tiempo.

Esta situación de eficiencia en el proceso productivo se puede obtener gracias a varios elementos, como los siguientes:

- Capacitación de mano de obra,
- Mantenimiento de maquinaria y equipo,
- Seguridad e higiene en el trabajo: clima, iluminación, amplitud, limpieza, etc,
- Control de calidad,
- Proceso administrativo,
- Tecnología,
- Mejoramiento de las comunicaciones. Etc.

8.2 La macroeconomía de una economía abierta

Como ya se mencionó en el tema 5 y 6 el sector externo o comercio internacional va a modificar a la demanda agregada. Revisa lo referente al multiplicador y a la composición del producto = $C + I + G + \mathbf{XN}$.

XN = exportaciones netas (exportaciones – importaciones).

En consecuencia el comercio exterior puede hacer que la demanda interna sea muy distinta de la producción nacional, ya que sin aquél, sólo contempla $C + I + G$.

El comercio exterior implica el manejo de un precio conocido como tipo de cambio y que indica el precio de la unidad monetaria extranjera con base a la moneda nacional. Son los subtemas siguientes:

8.3 Los flujos de bienes y de capitales con tipos de cambios fijos

Con tipo de cambio fijo la autoridad monetaria del país determina fija su moneda a un tipo de cambio dado y constante y lo va a defender para que permanezca en cierto nivel.

En este caso, los bancos centrales tienen que financiar cualquier superávit o déficit de la balanza de pagos que surja del tipo de cambio oficial. Lo hacen comprando o vendiendo toda la moneda extranjera que no se ofrezca en las transacciones privadas.

La política fiscal es eficaz en tipo de cambio fijo.

8.4 Los flujos de bienes y de capitales con tipos de cambios flexibles

El tipo de cambio puede variar de un instante a otro. Se determina por la oferta y la demanda sin que intervenga el banco central, se le conoce como fluctuación limpia. Si el banco central interviene se le llama fluctuación sucia.

La política monetaria es muy eficaz en tipo de cambio flexibles.